



Die RIPAC-LABOR GmbH ist ein führender Hersteller von Bestandsimpfstoffen für Nutztiere und bietet Dienstleistungen auf dem Gebiet der veterinärmedizinischen Diagnostik an. Auf Basis von aus Tierbeständen isolierten Krankheitserregern stellen wir in enger Zusammenarbeit mit Tierärzten und Tierhaltern seit 2002 bestandspezifische Impfstoffe zur Erhaltung der Tiergesundheit und Leistungsfähigkeit in Nutztierbeständen her.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams einen

Vertriebskoordinator (commercial coordinator) (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Als Vertriebskoordinator unterstützen Sie die Geschäftsführung durch Informationsbeschaffung und -aufbereitung sowie durch Planung, Koordinierung und Nachverfolgung von vertriebsrelevanten Aufgaben.

Die Funktion des Vertriebskoordinators ist eine Stabsfunktion für sämtliche geschäftliche und vertriebliche Vorgänge und fungiert als Schnittstelle zwischen den unterschiedlichen Organisationseinheiten der Dopharma-Unternehmensgruppe, den Geschäftspartnern (Distributoren) und Kunden sowie aller Funktionseinheiten der RIPAC-LABOR GmbH.

Zu Ihren Aufgaben als Vertriebskoordinator gehören:

- Organisation und Pflege der Schnittstellen zwischen den unterschiedlichen Organisationseinheiten der Dopharma- Unternehmensgruppe, den Geschäftspartnern (Distributoren) und Kunden sowie aller Funktionseinheiten der RIPAC-LABOR GmbH
- Sicherstellung der Kommunikation zwischen den Mitarbeitern der oben aufgeführten Organisationseinheiten und den Mitarbeitern der RIPAC-LABOR GmbH
- Unterstützung bei der Bearbeitung von kommerziellen Anfragen der Organisationseinheiten, von Geschäftspartnern (Distributoren) und Kunden sowie Gewährleistung einer angemessenen und rechtzeitigen Bearbeitung
- Erfassung und Verwaltung von kommerziellen Anfragen
- Optimierung der bestehenden internen Vertriebsprozesse und Erschließung von Verbesserungspotentialen
- Darstellung und Dokumentation der internen Zuständigkeiten und Ansprechpartner für die internen Vertriebsprozesse

Ihre Qualifikation:

- erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium (vorzugsweise Veterinärmedizin) mit ausgeprägten Kenntnissen und Berufserfahrung im Vertrieb oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder Studium mit langjähriger Berufserfahrung im veterinärmedizinischen Bereich
- selbstständige, strukturierte und gewissenhafte Arbeitsweise
- starke kommunikative Fähigkeiten und interkulturelles Verständnis
- sehr gute Teamfähigkeit und hohe Flexibilität
- sehr gute MS-Office-Kenntnisse und praktische Erfahrungen mit modernen Kommunikationsmedien
- ausgeprägtes Zahlenverständnis und analytische Fähigkeiten
- Deutsch als Muttersprache und sehr gute Englischkenntnisse (weitere europäische Sprachen von Vorteil)

Was wir Ihnen bieten:

- ein spannendes und vielseitiges Aufgabengebiet in einem wachsenden Unternehmen mit nationalen und internationalen Kunden
- ein familiäres Betriebsklima mit flachen Hierarchien und offener Kommunikation
- flexible Arbeitszeiten
- gute Verdienstmöglichkeiten
- ein motiviertes Team aus Fachkräften verschiedener Berufsgruppen (u.a. Veterinärmediziner, Biologen, BTA, VMTA), das sich auf Ihre Verstärkung und Erfahrung freut
- ein Arbeitsplatz mit idealer Verkehrsanbindung am Standort Potsdam-Golm

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

bewerbung@dopharma-ripac.com

